

ÍNDICE GENERAL

<i>Prefacio</i>	7
---------------------------	---

Primera Parte

EL DERECHO Y LA ECONOMÍA: INTRODUCCIÓN

I. <i>Naturaleza del razonamiento económico</i>	11
§ I.1. Conceptos fundamentales	11
§ I.2. Valor, utilidad, eficiencia.	19
§ I.3. El realismo de los supuestos del economista.	24
II. <i>El enfoque económico del derecho</i>	27
§ II.1. Su historia	27
§ II.2. El análisis económico del derecho, positivo y normativo	28
§ II.3. Críticas al enfoque económico	30

Segunda Parte

EL DERECHO COMÚN

III. <i>La propiedad</i>	37
§ III.1. La teoría económica de los derechos de propiedad: aspectos estáticos y dinámicos	37
§ III.2. Problemas de la creación y aplicación de los derechos de propiedad	40
§ III.3. La propiedad intelectual	43
§ III.4. Los derechos de propiedad en el derecho y en la economía: el caso de las frecuencias radiofónicas	50
§ III.5. Los derechos al uso futuro	52
§ III.6. Los usos incompatibles	54
§ III.7. La invasión y el dominio eminente	60
§ III.8. La contaminación: el enfoque del perjuicio y el del permiso	65
§ III.9. Otras soluciones para el problema de los usos incompatibles del suelo; la diferencia entre los derechos de propiedad y los contractuales y entre los remedios de prohibición y de pago de daños	69
§ III.10. La propiedad dividida.—Derechos sobre la tierra	75
§ III.11. Problemas en la transferencia de los derechos de propiedad.	78
§ III.12. Los efectos distributivos de las asignaciones del derecho de propiedad	84
§ III.13. Las tierras públicas	86

IV. <i>Derechos y remedios contractuales</i>	90
§ IV.1. El proceso de intercambio y los papeles económicos del derecho de contratos	90
§ IV.2. La consideración	96
§ IV.3. Problemas de formación; el consentimiento mutuo y los contratos unilaterales	99
§ IV.4. El error mutuo	101
§ IV.5. Los contratos como seguros: la doctrina de la imposibilidad y otras relacionadas y la interpretación de los contratos de seguros	102
§ IV.6. El fraude	108
§ IV.7. La coacción, el poder de negociación y la falta de conciencia	112
§ IV.8. Principios fundamentales de los daños contractuales	116
§ IV.9. Daños consiguientes	124
§ IV.10. Castigos, daños líquidos y confiscaciones	126
§ IV.11. El cumplimiento específico	128
§ IV.12. Autoayuda, condiciones contractuales	129
§ IV.13. Los contratos implícitos	131
V. <i>El derecho familiar y la reglamentación sexual</i>	135
§ V.1. La teoría de la producción familiar	135
§ V.2. Formación y disolución del matrimonio	137
§ V.3. Consecuencias de la disolución	141
§ V.4. La protección legal de los hijos	144
§ V.5. La maternidad subrogada	149
§ V.6. Derecho y población	150
§ V.7. ¿Para qué reglamentar el sexo?	151
VI. <i>El derecho de la responsabilidad por negligencia</i>	156
§ VI.1. La economía de los accidentes y la fórmula de Learned Hand de responsabilidad por negligencia	156
§ VI.2. La norma del hombre razonable	159
§ VI.3. La costumbre como defensa	160
§ VI.4. La falta de la víctima: negligencia contributiva y comparativa, asunción del riesgo y obligaciones hacia los infractores	161
§ VI.5. La responsabilidad estricta	168
§ VI.6. La responsabilidad por productos	173
§ VI.7. Causación y previsibilidad	175
§ VI.8. Negligencias conjuntas, contribución, indemnización; los casos del <i>respondeat superior</i> y el acoso sexual	179
§ VI.9. El rescate: responsabilidad contra restitución	182
§ VI.10. La función de los daños por negligencia	183
§ VI.11. Daños por pérdida de la capacidad de ganar ingresos	184
§ VI.12. Daños por el dolor y el sufrimiento; el problema de valorar la vida humana y el riesgo de la compensación excesiva	188
§ VI.13. La regla de los beneficios colaterales (fuente colateral)	193
§ VI.14. Negligencia con seguro de responsabilidad y seguro contra accidentes; compensación por accidente automovilístico sin falta	194
§ VI.15. Las negligencias intencionales	198

§ VI.16. La difamación	202
§ VI.17. La responsabilidad del sucesor	204
VII. <i>El derecho penal</i>	209
§ VII.1. La naturaleza y la función económicas del derecho penal.	209
§ VII.2. Sanciones penales óptimas	214
§ VII.3. La prevención del delito: las leyes de delinquentes múltiples, la tentativa y la conspiración, la ayuda y la complicidad, la trampa	222
§ VII.4. La intención criminal	227
§ VII.5. El descuido, la negligencia y de nuevo la responsabilidad es- tricta	230
§ VII.6. La necesidad (compulsión) como defensa	232
§ VII.7. La economía del crimen organizado	233
§ VII.8. La guerra contra las drogas.	235
VIII. <i>El derecho común, la historia legal y la jurisprudencia</i>	240
§ VIII.1. La lógica implícita del derecho común	240
§ VIII.2. El derecho común, el crecimiento económico y la historia legal	244
§ VIII.3. El contenido moral del derecho común	249
§ VIII.4. La forma moral de la ley	252

Tercera Parte

LA REGULACIÓN PÚBLICA DEL MERCADO

IX. <i>La teoría del monopolio</i>	259
§ IX.1. El precio y la producción del monopolista	259
§ IX.2. Efecto de los cambios en el costo o la demanda sobre el precio monopólico	263
§ IX.3. Consecuencias del monopolio para la eficiencia	264
§ IX.4. La discriminación de precios.	268
§ IX.5. Otros impedimentos para el monopolio: competencia por el mer- cado, durabilidad, nuevo ingreso	269
X. <i>Las leyes antimonopólicas</i>	272
§ X.1. Los carteles y la Ley Sherman.	272
§ X.2. Los acuerdos horizontales de frontera. Los acuerdos de paten- tes y las licencias libres de BMI-ASCAP.	278
§ X.3. Conservación del precio de reventa	281
§ X.4. De las fusiones al monopolio y el oligopolio	283
§ X.5. El poder monopólico	285
§ X.6. La definición del mercado y las participaciones en el mercado	286
§ X.7. La competencia potencial	289
§ X.8. La depredación	290
§ X.9. La cuestión del <i>dumping</i> y el libre comercio.	294
§ X.10. Exclusiones, ataduras, barreras a la entrada	296

§ X.11. Los boicoteos.—El monoposonio	299
§ X.12. Los daños antimonopólicos.	300
XI. <i>La regulación de la relación laboral</i>	306
§ XI.1. El tratamiento especial de los monopolios laborales	306
§ XI.2. La lógica económica de la Ley Nacional de Relaciones Labo- rales	309
§ XI.3. Los sindicatos y la productividad	312
§ XI.4. El empleo a voluntad	313
§ XI.5. Los trabajadores y la ley antimonopólica.	315
§ XI.6. El salario mínimo y la legislación relacionada sobre “protec- ción del trabajador”	316
§ XI.7. La discriminación en el empleo por causa de la raza, el sexo y la edad	320
XII. <i>La regulación de los servicios públicos y de los transportes colectivos</i>	326
§ XII.1. El monopolio natural.	326
§ XII.2. El control de los beneficios y el problema del rendimiento razi- onable.	329
§ XII.3. Otros problemas causados por el intento de limitar los bene- ficios de una empresa regulada	331
§ XII.4. La regulación de los incentivos	334
§ XII.5. La regulación de la estructura tarifaria y de la entrada.	335
§ XII.6. La televisión de paga.	340
§ XII.7. La tributación por regulación (subsidio interno o cruzado)	341
§ XII.8. La competencia excesiva.	344
§ XII.9. La demanda por regulación	346
XIII. <i>La elección entre la regulación y el derecho común</i>	349
§ XIII.1. La regulación óptima	349
§ XIII.2. El fraude al consumidor	351
§ XIII.3. La revelación obligada	354
§ XIII.4. Seguridad y salud	356
§ XIII.5. La tributación como regulación de la contaminación	356
§ XIII.6. Los contenedores obligatorios	362
§ XIII.7. La televisión por cable: problemas del <i>copyright</i> y el monopo- lio local	363

Cuarta Parte

EL DERECHO DE LAS ORGANIZACIONES EMPRESARIALES Y LOS MERCADOS FINANCIEROS

XIV. <i>Las corporaciones (un vistazo a las negociaciones de préstamo y la quiebra</i>	371
§ XIV.1. La naturaleza de la empresa	371
§ XIV.2. Problemas de financiamiento en las empresas.	372
§ XIV.3. La corporación como contrato convencional	373

§ XIV.4. La deuda corporativa en relación con la quiebra, la reorganización y las compras “apalancadas”	376
§ XIV.5. Más allá del velo corporativo.	385
§ XIV.6. La separación de la propiedad y el control en la corporación moderna	388
§ XIV.7. La transferencia del control corporativo	390
§ XIV.8. Los desalojos corporativos y la competencia de la laxitud	393
§ XIV.9. Las actividades privilegiadas y el problema de la remuneración empresarial	395
§ XIV.10. La discreción gerencial y las responsabilidades sociales de la corporación	396
§ XIV.11. La criminalidad corporativa	399
§ XIV.12. La corporación cerrada	401
§ XIV.13. La regulación de las empresas de servicios públicos	402
XV. <i>Los mercados financieros</i>	406
§ XV.1. El diseño de la cartera.	406
§ XV.2. La diversificación, el “apalancamiento” y la proporción de deuda respecto del capital social	410
§ XV.3. ¿Por qué se aseguran las corporaciones?	412
§ XV.4. La elección de valores y la hipótesis del mercado eficiente	413
§ XV.5. De nuevo el monopolio.	414
§ XV.6. La ley de inversiones en fideicomisos y los fondos de mercado	415
§ XV.7. La inversión social de los fiduciarios	418
§ XV.8. La regulación de los mercados de valores.	420
§ XV.9. La regulación bancaria y la crisis de S&L	424

Quinta Parte

LA LEY Y LA DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO Y LA RIQUEZA

XVI. <i>Las desigualdades del ingreso, la justicia distributiva y la pobreza</i>	431
§ XVI.1. La medición de la desigualdad	431
§ XVI.2. ¿Es ineficiente la desigualdad?	434
§ XVI.3. La teoría contractual de la justicia distributiva.	436
§ XVI.4. Los costos de la pobreza y las limitaciones de la beneficencia privada	438
§ XVI.5. Transferencias en efectivo sin restricción contra beneficios en especie	441
§ XVI.6. La redistribución de la riqueza por las reglas de la responsabilidad: el caso de la aplicación del código de vivienda	445
§ XVI.7. Los beneficios en especie abiertos.	449
XVII. <i>La tributación</i>	452
§ XVII.1. La tributación y la eficiencia	452
§ XVII.2. La conscripción.	453
§ XVII.3. Los impuestos específicos	454
§ XVII.4. Impuestos prediales	457

§ XVII.5. El impuesto al ingreso corporativo	458
§ XVII.6. El impuesto al ingreso personal: introducción	460
§ XVII.7. La definición del ingreso	462
§ XVII.8. Las deducciones del impuesto al ingreso	465
§ XVII.9. El tratamiento especial de las ganancias de capital	468
§ XVII.10. El principio progresivo	470
XVIII. <i>La transferencia de la riqueza al morir</i>	476
§ XVIII.1. Impuestos a la herencia (y la donación).	476
§ XVIII.2. El heredero asesino	478
§ XVIII.3. La mano muerta	478
§ XVIII.4. La doctrina de <i>cy pres</i>	480
§ XVIII.5. El problema de los incentivos de las fundaciones de beneficencia	481
§ XVIII.6. Las condiciones en los fideicomisos privados.	482
§ XVIII.7. La participación de la viuda	483

Sexta Parte

EL PROCESO LEGAL

XIX. <i>El mercado, el sistema adversario y el proceso legislativo como métodos para asignar los recursos.</i>	489
§ XIX.1. Comparación de la asignación legal y la del mercado	489
§ XIX.2. Comparación de la asignación judicial y la legislativa	492
§ XIX.3. La teoría económica de la legislación	494
§ XIX.4. La regulación del financiamiento de campañas	497
§ XIX.5. La interpretación estatutaria en un mundo de política de grupos de interés.	498
§ XIX.6. La independencia del poder judicial y la política de los grupos de interés.	499
§ XIX.7. ¿Qué maximizan los jueces?	502
XX. <i>El proceso de elaboración de reglas legales</i>	506
§ XX.1. El conjunto de precedentes como un acervo de capital.	506
§ XX.2. La producción de precedentes	507
§ XX.3. La producción estatutaria; reglas contra normas.	509
§ XX.4. <i>Stare decisis</i>	513
XXI. <i>Procedimiento civil y penal</i>	516
§ XXI.1. Las metas económicas del procedimiento; el proceso debido	516
§ XXI.2. Los costos del error en los casos civiles	517
§ XXI.3. La prueba más allá de una duda razonable	519
§ XXI.4. Una fórmula económica para decidir si se otorga una prohibición preliminar.	520
§ XXI.5. La decisión de arreglarse o ir a juicio; las reglas del procedimiento civil y la evolución del derecho común	521
§ XXI.6. Otra vez las reglas de responsabilidad	526

§ XXI.7. La negociación de la confesión y la reforma del procedimiento penal	527
§ XXI.8. Gastos de litigio.	530
§ XXI.9. El acceso a los remedios legales: los honorarios contingentes, las acciones clasistas, la indemnización de los honorarios legales y la Regla 11	532
§ XXI.10. La Regla 68 y la indemnización en un solo sentido	539
§ XXI.11. La <i>res judicata</i> y la excepción colateral	541
§ XXI.12. La demora judicial y la crisis de la carga de trabajo	543
§ XXI.13. Jurados y árbitros	547
§ XXI.14. Las apelaciones	549
§ XXI.15. La elección de la ley	551
§ XXI.16. Los costos sociales de los abogados y la economía de la profesión legal	552
XXII. <i>La aplicación de la ley y el proceso administrativo.</i>	558
§ XXII.1. La aplicación pública y privada de la ley: los dilemas	558
§ XXII.2. La aplicación pública y la privada: consecuencias positivas	561
§ XXII.3. Elección de casos por parte de la agencia pública.	564
§ XXII.4. La estructura de la agencia administrativa	567
§ XXII.5. El comportamiento de las agencias administrativas	570
§ XXII.6. Revisión judicial de la acción de la agencia	571

Séptima Parte

LA CONSTITUCIÓN Y EL SISTEMA FEDERAL

XXIII. <i>Naturaleza y funciones de la Constitución</i>	577
§ XXIII.1. La economía del constitucionalismo: una introducción	577
§ XXIII.2. La separación de poderes	580
§ XXIII.3. La protección de los derechos.	581
§ XXIII.4. Una revisión de la racionalidad	582
XXIV. <i>El debido proceso económico</i>	585
§ XXIV.1. La libertad de contrato como principio constitucional.	585
§ XXIV.2. El debido proceso económico de nuevo: los pobres como una clase constitucionalmente protegida.	589
§ XXIV.3. Los derechos de proceso debido de los consumidores y los empleados públicos	591
XXV. <i>La economía del federalismo</i>	594
§ XXV.1. Asignación de responsabilidades entre el gobierno federal y los estados	594
§ XXV.2. Los tribunales federales y la aplicación de la ley federal.	595
§ XXV.3. La tributación estatal: impuestos específicos	596
§ XXV.4. La tributación estatal: impuestos prediales e impuesto corporativo.	601

§ XXV.5. Las limitaciones del debido proceso sobre la jurisdicción personal	603
§ XXV.6. Las transferencias de agua entre cuencas	603
§ XXV.7. Exportación de la pobreza	604
XXVI. <i>La discriminación racial</i>	608
§ XXVI.1. El gusto por la discriminación	608
§ XXVI.2. La segregación escolar	610
§ XXVI.3. El requerimiento de la acción estatal	612
§ XXVI.4. Las leyes contra la discriminación	614
§ XXVI.5. La discriminación en reversa	617
XXVII. <i>La protección del mercado libre en las ideas y la religión</i>	620
§ XXVII.1. La base económica de la libertad de expresión	620
§ XXVII.2. El alcance de la actividad protegida: la incitación, las amenazas, la difamación, la obscenidad	621
§ XXVII.3. Restricciones previas y de puntos de vista	625
§ XXVII.4. La regulación de la radio y la televisión	626
§ XXVII.5. La publicidad falsa y la relación entre los derechos políticos y los económicos	629
§ XXVII.6. La economía de la libertad religiosa	631
XXVIII. <i>Cateos, arrestos e interrogatorios</i>	635
§ XXVIII.1. Revisión del derecho a la privacidad	635
§ XXVIII.2. Los remedios de la Cuarta Enmienda	636
§ XXVIII.3. El enigma de la autoincriminación y las confesiones forzadas	638
<i>Tabla de casos</i>	641
<i>Índice onomástico</i>	645
<i>Índice analítico</i>	653